



国际贸易实务 案例分析

对外经济贸易大学 国际经贸学院
2004年课程



讨论题

- 进出口商签订了木材进出口合同，CIF安特卫普，货物按期装船后，船货均告失踪。出口商遂向进口商提交单据，要求进口商付款，进口商发现所提交的单据中9项内容不符，拒绝付款。出口商以货物按期合格装运，风险已经转移为理由上诉法院，要求进口商付款，法院如何处理？



讨论题

- 中国一家外贸公司与日本进口商签订出口裘皮大衣合同，CIF大阪，合同中出口商允诺10月底保证到货。由于加工延误，该外贸公司无法赶上10月底到大阪的船舶，后尽力提高加工速度，全部货物运到大阪已经在11月8日，货到后，进口商提出交货期已过，市场行情发生变化，拒绝付款，而出口商坚持让对方付款？



讨论题

- 在某一出口贸易中，45天L/C，外商要求价格术语为EX-WORKS，由外商指定FORWARDER到我方工厂提货，从外汇核销和出口退税的角度我想请问：
 - 1) 工厂交货之时，便是我方物权转移之际，那么该票货物到底以谁的名义办理出口手续（也就是说用谁家的核销单）？
 - 2) 如以我方的名义出口，那么从物权的角度分析，我方对于不持有物权的货物是否具有出口权？
 - 3) 如以FORWARDER的名义出口，那么将意味着我方收到外汇后无法办理核销手续（因为我方没有出口报关单），以及随后的出口退税手续。



讨论题

- 我拟出口一批滑石块，向香港客商报价USD80/MTCIFHK。香港客商回电同意我方价格，但是要求我方贸易术语改为FOBHK，即要求USD80/MTF0BHK。请依据《通则》的有关规定，分析我方可否接受？