



国际贸易实务 案例分析

对外经济贸易大学 国际经贸学院
2004年课程



讨论题

- 我某国内外贸公司与一南斯拉夫商人签订一笔出口化肥的CIF合同，合同金额为260万美元，付款条件为D/P90天。我方通过银行向进口商托收货款，货物出运后一个半月后，南斯拉夫商人发来传真，说货物已经抵运目的港，但是银行不放单据，他没法收货，请出口商通知银行，因为银行可以通过DP/TR方式放单，请出口商尽快与托收行联系，我方向银行发出传真可以凭DP/TR放单，可后来发现进口商拖延不支付货款，我方该如何处理？



讨论题

- 国内某出口公司与阿根廷商人签订了FOB合同，货值580万美元，付款为D/P即期，发货后，委托银行托收货款。后银行通知出口公司，进口商拒付。发电给进口商，进口商说该国外汇短缺暂停售汇，而进口商来电声称船舶在途中遇到大风大浪海水进仓致使90%的货物被水浸泡。该进口商在传真中称等待我出口公司指示如何处置货物。请问如何处理？应从此例中吸取什么教训？