



国际贸易实务 案例分析

对外经济贸易大学 国际经贸学院
2004年课程



讨论题

- H机械进出口公司与国外买方订有一份CIF合同，出售机床200台。货到目的港后，买方发现有部分零件生锈，他认为这批货是存仓太久的仓底货，因此向H公司提出20%的折扣索赔。当H公司经研究后提出用全部新货物换回已交付的货物时，买方已将该批货物运往他国销售，双方由此发生争议。请问上述争议应如何处理？



讨论题

- 印度商人与英国商人签订出口农产品合同，条件为CIF伦敦，交货期为11月份。后发生中东战争，苏伊士运河被封闭。印度商人称发生战争导致的不可抗力因素不能交货。英国商人不同意，称可绕道好望角，而印度商人说要增加许多运费，让英国商人承担。英国商人不同意承担。印度商人是否还要交货？



讨论题

- 某国内企业与瑞士R公司谈判一个独家经销合同，拟与该公司签订10年独家出口合同。瑞士R公司要求该合同受瑞士法律管辖，而且仲裁地点在瑞士，请问此条件能否接受，如何处理？