



第二章 《2000 通则》中的主要贸易术语

一、名词解释

- 1、FOB Liner Terms (FOB 班轮条件)
- 2、FOB Under Tackle (FOB 吊钩下交货)
- 3、FOB Stowed (FOB 理舱费在内)
- 4、FOB Trimmed (FOB 平舱费在内)
- 5、CFR Liner Terms (CFR 班轮条件)
- 6、CFR landed (CFR 卸至码头)
- 7、CIF Ex Tackle (CIF 吊钩下交货)
- 8、CIF Ex Ship's Hold (CIF 舱底交接)
- 9、Symbolic Delivery (象征性交货)
- 10、Physical Delivery (实际交货)

二、单项选择

- 1、按照《2000 年通则》的解释，采用 CIF 条件成交，买卖双方风险划分的界限是 ()。
A、装运港船边 B、装运港船上
C、装运港船舷 D、目的港船舷
- 2、采用 FOB 条件成交时，卖方欲不承担装船费用，可采用 ()。
A、FOB Liner Terms B、FOB Stowed
C、FOB Trimmed D、FOB ST
- 3、根据《2000 年通则》的解释，FOB 和 FCA 的主要区别是 ()。
A、适合的运输方式不同
B、办理出口手续的责任方不同
C、办理进口手续的责任方不同
D 负责订立运输合同的责任方不同、
- 4、根据《2000 年通则》的解释，按 CFR 术语成交，卖方无义务 ()。
A、提交货运单据 B、租船订舱
C、办理货运保险 D、取得出口许可证
- 5、FOB 与 CFR 术语的主要区别在于 ()。
A、风险划分的界限不同
B、办理运输的责任方不同
C、办理货运保险的责任方不同
D、办理进、出口通关手续的责任方不同
- 6、按照《2000 年通则》的解释，“运费付至指定目的地”是指 ()。
A、CFR B、CIF C、CPT D、CIP

三、多项选择

- 1、在采用 FOB 术语成交，利用程租船运输的大宗货物的交易中，如果卖方不愿意承担装船费用，可选择 ()。
A、FOB Liner Terms

- 2、买卖合同的叫货条件中使用了 FOB Liner Terms 并不是要求买方安排班轮运输。()
- 3、按照 CIF Landed New York 条件成交，卖方要负担将货物运到纽约的责任、费用及风险，并承担在目的港的卸货费用。()
- 4、实际业务中常将 CIF 称作“到岸价”，这就是说按 CIF 术语成交时，卖方承担将货物运达目的港之前的一切费用和风险。()
- 5、按 FCA、CPT 和 CIP 三种贸易术语成交，就卖方承担的风险而言，FCA 最小，CIP 最大。
- 6、在 FOB、CFR 和 CIF 之后加注的港口名称有的是装运港，有的是目的港，但其交货地点都是在装运港。()

五、简答题

- 1、FOB 的变形是如何产生的？主要有哪几种？
- 2、如何理解三种常用贸易术语以装运港船舷作为划分风险的界限？
- 3、什么是象征性交货？其主要特征是什么？
- 4、为什么不宜将 CIF 称作“到岸价”？
- 5、怎样理解 CFR 条件下装船通知的特殊重要性？
- 6、为什么会出现 CFR 和 CIF 的变形？当事人应如何选用？
- 7、请指出 FOB、CFR 和 CIF 的相同点和区别。
- 8、请比较 FCA、CPT 和 CIP 的异同点。

六、案例分析

1、买卖双方按照 FOB 条件签订了一笔化工原料的买卖合同，装船前检验时，货物的品质良好，符合合同的规定。货到目的港，买方提货后检验发现部分货物结块，品质发生变化。经调查确认原因是货物包装不良，在运输途中吸收空气中的水分导致原颗粒状的原料结成硬块。于是，买方向卖方提起索赔，但卖方指出，货物装船前是合格的，品质变化是在运输途中发生的，也就是越过船舷之后才发生的，按照国际贸易惯例，其后果应由买方承担，因此，卖方拒绝赔偿。你认为此争议应如何处理？并请说明理由。

2、买卖双方按 CIF 条件签订了一笔初级产品的交易合同。在合同规定的装运期内，卖方备妥了货物，安排好了从装运港到目的港的运输事项。在装船时，卖方考虑到从装运港到目的港距离较近，且风平浪静，不会发生什么意外，因此，没有办理海运货物保险。实际上，货物也安全及时抵达目的港，但卖方所提交的单据中缺少了保险单，买方因市场行情发生了对自己不利的变化，就以卖方所交的单据不全为由，要求拒收货物拒付货款。请问，买方的要求是否合理？此案应如何处理？